

会社紹介

2022年7月現在
合同会社ワンリード (1-Read, LLC)

1. 会社概要
2. コンサルタント紹介
3. コンサルティングの内容
4. クラウドサービス

1. 会社概要

2. コンサルタント紹介

3. コンサルティングの内容

4. クラウドサービス

会社名	合同会社ワンリード（英文表記：1-Read, LLC）
法人番号	9011303003713
代表者名	矢野 啓輔
所在地	東京都杉並区
電話	050-3577-0457
ホームページ	https://1-read.com
メール	info@1-read.com
設立日	2020年7月15日
資本金	2,000,000円 ※代表者が全額出資しており、代表者が本業で勤務する会社との資本関係は一切ありません。
取引銀行	みずほ銀行、GMOあおぞらネット銀行
事業内容	<ul style="list-style-type: none">• コンサルティング事業• システム導入事業• クラウドサービス事業

“百聞は一読に如かず”

データは血液のようなもの。血液検査をすると身体の様々な状態が分かるように、データを一度読む（＝「1-Read」）だけで、お客様の様々な状態が分かります。

弊社は、「データこそがお客様の真のIT資産」との確信の下に、データドリブンに根差したサービスを提供します。

しかし、診療の質が医師の腕に掛かっているように、データドリブンでの取り組みもコンサルタントの腕に掛かっています。大手ベンダー等で豊富な経験を持つ多くのコミュニティメンバーが、お客様のビジネス変革と新規ビジネス創出を、プロデュース型でサポートします。

無秩序な情報を秩序ある有益な知的情報に変容させ、その利活用により個々人の課題を解決する。ひいては**世界の諸課題の課題解決に挑戦**してゆく。

無秩序な
情報

弊社の
サービス

秩序ある
有益な
知的情報



- 大手エンタープライズ等で培ったノウハウを民主化し、地域金融機関や認定機関、コンサルタント等と連携して、**強靱な地域経済のエコシステム**を構築・活性化する人的プラットフォームを目指しています。



- 戦略/DXコンサルティングを中心に、必要に応じてシステム導入やクラウドサービス提供も行い、お客様の経営・業務の変革をバックアップします。

お客様

1-Read
Smart Data Navigation

① 戦略/DXコンサルティング

② システム導入

③ クラウドサービス

- **DXは企業変革活動**であるため、特定領域やプロセスだけではなく、**フルスコープで継続的に取り組むことが必須**です。
→1-Readはコミュニティでケイパビリティとリソースの両方を確保
→ここまでカバーできるのは超大手企業のみ(e.g. Accenture, 富士通/Ridgelinez, PwCなど)
- 各領域のスペシャリストメンバー／コミュニティが戦略立案から施策実施まで、**成果／ROIが出るまでをトータルにサポート**します。

	企画/立案	実施/導入	運営/成果		
戦略	< 1-Read のスコープ > Smart Data Navigation				
業務				一般のコンサル会社/ 士業(診断士、税理士他) →e.g. 補助金申請のみ	BPO/運用代行業者 →e.g. 記帳代行、IT運用のみ
IT/Digital				Sler/ソリューションプロバイダー →e.g. ツール、ソリューション提供のみ	

- 3つのコンセプト(①代表からの2リンク、②バイネーム招待、③∞インクルージョン)に基いて集った**強力なコミュニティメンバーによるドリームチームが、お客様向けサービスを実施**します。(2022年7月現在約40名；内、営業系1/4、戦略企画系1/4、技術系1/2)



副業・個人コンサル・地域企業経営者も交えた
特殊チーミングによるオンデマンドサービス

- コミュニティメンバーは、特に以下の領域について多くの経験値と優れたノウハウを持つと同時に、それらに基づいた**判断能力を有しています。**

1

業界・業種・業務

- ・ 金融(主に銀行)、グローバル(特にアジア/米国)、自動車、流通/小売、官公庁/自治体 等

2

ロール

- ・ ビジネスプロデュース、マーケティング、経営/ITコンサルティング、プロジェクトマネジメント、データマネジメント、基盤構築/アプリ開発 等

3

製品/サービス、テクノロジー

- ・ 弊社クラウドサービス(BigData処理/独自NoSQL開発)、Salesforce.com、Microsoft(SQL、C系、.NET系、Excel) 等

大手企業やコンサルティングファーム等で培った
高品質のサービスを、リーズナブルな価格で提供

1. 会社概要

2. コンサルタント紹介

3. コンサルティングの内容

4. クラウドサービス



矢野 啓輔
Keisuke "Kirk" Yano

代表社員 社長

Founder &
Chief Engagement Officer

経歴

東京大学教育学部卒業（教育行政学・社会教育学・生涯学習論）。大手ITベンダーにて20年以上、一貫して金融機関担当の営業・ビジネスディベロップメントに従事。2003～2009年にニューヨークに駐在（経営・ITコンサルティング子会社への出向）。メガバンクや地方銀行・信用金庫等の銀行系の経験が豊富。2021年4月より地域金融機関担当の販売推進部門責任者。2020年7月に副業で合同会社ワンリード（1-Read, LLC）を設立。

得意分野

- 新規分野に於ける案件発掘や提案、プロジェクト推進
- ・ビジョンセリング、提案書作成
 - ・クラウド、データマネジメント、セキュリティ
 - ・新規グローバルソリューションマーケット開発
 - ・金融機関のチャネル系など大規模案件を含めた商談推進、チーミング、プログラムマネジメント



井上 賢
Ken Inoue

プリンシパルコンサルタント
(ビジネスアーキテクト)

経歴

大手ITベンダーにてメガバンク様向けシステムデリバリを中心に30年以上の対応経験あり。また、その経験を活かし、アジア向けデリバリ支援、商談支援を5年にわたり実施（現在継続中）、金融以外の業種に触れることでクロスインダストリーでの商談発掘などを含めた活動を実施。

得意分野

- ・ITをベースとした新規ビジネス検討
- ・プロジェクトマネジメント
- ・多趣味をベースとした広い知識分野でのビジネス検討

保有資格

- ・PMI®、PMP®



野中 聡
Akira Nonaka

R&D Consulting Office 代表
プリンシパルコンサルタント
(プロダクトディレクター)

経歴

大手ITベンダーにて30年以上、お客様向けシステムデリバリーとソフトウェアの企画開発拡販業務に従事。中小企業向けIT・業務改革コンサルティング及びシステム構築、デジタルガバメント府省庁共通システム構築、DX基盤系ソフトウェア製品の開発等。2020年より副業として、地場中小企業向け経営コンサルティング業務も行う。

得意分野

- ・ 経営戦略、事業戦略、製品戦略、システム化企画の立案
- ・ 新規製品及びサービス企画、開発、拡販、サービス運営

保有資格

- ・ 中小企業診断士
- ・ 高度情報処理技術者（システムアナリスト）



芝崎 英行
Hideyuki Shibasaki

芝崎マネジメントオフィス 代表
プリンシパルコンサルタント

経歴

慶應義塾大学 総合政策学部 卒業。大手ITベンダーにて20年以上、経営戦略、マーケティング、クラウド／モバイルサービスの事業開発に従事。近年では、大企業の全社変革プロジェクト推進やグローバルでのマーケティング組織・機能設計、戦略立案などをリード。2015年より、中小企業診断士として活動を開始し、自身のコンサルティング事務所を運営。流通・小売、サービス業、ITサービス業などのお客様に対し、様々な角度から、経営やビジネスをサポート。

得意分野

- ・ 経営戦略
- ・ マーケティング戦略
- ・ 新規事業開発／ビジネスモデルデザイン
- ・ チェンジマネジメント
- ・ 起業支援

最終学歴／保有資格

- ・ 筑波大学 国際経営修士(MBA of International Business)
- ・ 中小企業診断士



迫田 誠太郎
Seitaro Sakoda

Lightning Fast合同会社 代表

Salesforce・MuleSoft
プリンシパルアーキテクト

経歴

富士通の共通技術部隊、および同社アメリカ拠点にて様々なSIプロジェクトの技術支援に従事。2013年にSalesforce社に入社し、アーキテクトとしてお客様のSalesforce導入を支援。2017年にPwCコンサルティングに入社し、コンサルタントとしてお客様のSalesforce・MuleSoft導入検討、及び導入プロジェクトを支援。2021年に同社を退職し、Lightning Fast合同会社の設立に至る。

保有資格

- ・最高位資格「Salesforce認定テクニカルアーキテクト」を含めた17個のSalesforce認定資格
- ・最高位資格「MuleSoft Certified Integration Architect」を含めた3個のMuleSoft認定資格





高橋 寛
Hiroshi Takahashi

シニアコンサルタント

経歴

大手ITベンダーにて約20年間に渡り、地方銀行向けの直接営業活動に従事。また、2020年より副業として中小企業診断士として活動。営業戦略・補助金申請10数社、デジタル化応援隊IT専門家、News Picks Expert等の実績有り。

得意分野

- ・銀行システム（営業店システム・情報系システム基盤）
- ・中小企業の経営戦略・営業戦略・DX戦略

保有資格

- ・中小企業診断士
- ・ビジネスマネージャー検定（東京商工会議所）



佐々木 直彦
Naohiko Sasaki

株式会社メディアフォーラム
代表取締役社長

プリンシパルコンサルタント
(ビジネスプロデュース)

経歴

一橋大学社会学部卒業（社会心理学・社会精神医学）。リクルート、産業能率大学研究員を経て株式会社メディアフォーラムを設立。25年にわたり変革コンサルタントとして活動。はじめてプロデュースの方法論を体系化。多数のビジネスプロデューサーを育成するとともに、企業の変革、ビジネス創造に関与。2010年、デジタルハリウッド大学大学院客員教授となり「プロデュース能力開発演習」を担当。研究室活動も行い、プロデューススキルを〈地域活性化〉や〈ビジネスパーソンのうつ改善〉に生かす実践研究に取り組んでいる。主な著書に、『プロデュース能力』『コンサルティング能力』『考えるノート』（日本能率協会マネジメントセンター）『キャリアの教科書』『大人のプレゼン術』『時間をかけない情報整理術』（PHP研究所）『仕事も人生もうまくいく人の考え方』（すばる舎）。共訳書に、ガルブレイス『よい世の中』、ヴェニス/ビーダーマン『天才組織をつくる』、ナヌス『ビジョンリーダー』がある。

得意分野

- ・ ビジネスプロデュース、ビジネス変革
- ・ ビジヨナリー・リーダーシップ育成



VisionCafe



西條 泰弘
Yasuhiro Saijo

Y&M合同会社 (フジマルシェ)
代表社員

プリンシパルコンサルタント

経歴

25年に渡り地方銀行に勤務し、日本の産業の変化を見つめる一方で、インターネットによる情報革命の最先端で活動。Amazon・Google・Microsoftの社員と膝を突き合わせ、今後の日本企業のあるべき姿を常に考えてきた。その経験を活かし、今後日本人の生活に最も大きな影響を与えると思われる、物販のトッププレイヤーであるAmazonを徹底的に研究し、日本のメーカーが安定的な収益を得られるお手伝いをしていくことを事業の柱として活動中。

- 1991年 地方銀行に入行 営業店にて法人担当
- 1997年 システム部に勤務
- 2001年 インターネットバンキング担当
- 2014年 情報セキュリティ担当部長
- 2016年 システム部副部長
- 2020年 銀行を退職 独立

得意分野

- ・サイバーセキュリティ
- ・オープン系基盤
- ・不動産
- ・Amazon物販

保有資格

- ・上級システムアドミニストレーター





水谷 日出男
Hideo Mizutani

業務改善コンサルタント

経歴

横浜国立大学工学部卒業。

2008～2012年 大手SIer共通技術部門でプログラム分析を通じた各種業務に従事（システム運用保守の見える化、効率化・トラブルプロジェクトの品質改善、運用保守効率化ツール開発 etc.）

2012年～ 同社に於いて海外での業務効率化コンサル・デリバリに従事（米国で物流基幹系システム開発に従事、アジア計8ヶ国での業務効率化コンサル・RPA導入、メガバンク向けSanction Checkシステム導入、アジア10ヶ国を対象とした教育プログラムの立上げと実践）

得意分野

- ・静的プログラムソース解析（どんな言語でも可能！）
- ・オフショア開発のプロジェクトマネジメント
- ・VBA等で小さなシステムを神速で開発

保有資格

- ・Kofax TotalAgility / Kofax RPA 技術者資格
- ・高等学校教諭1種免許（数、理、情報）
- ・その他（ITIL V2&V3 Foundation、TOEIC 895、ソフトウェア開発技術者 etc.）



大津 順也
Junya Ohtsu

シニアコンサルタント
(システムアーキテクト)

経歴

15年以上に渡り、大手ITベンダーでシステム構築に従事。
2005年～2007年 グリッドコンピューティング基盤ソフトウェア開発業務。
2008年～現在 SIGMAベースのNoSQLミドルウェアによるシステム受託
開発・マネジメント業務（業種不問：官公庁/外郭団体/金融/製造/通信/
警察/大学等々）、同ミドルウェアを利用したデータ利活用パッケージ製品
企画開発/拡販/保守業務（全5本の自社製品ビジネスに従事、約80ユーザに
導入）。

得意分野

システム構築の要件定義・設計、開発マネジメント
(アプリケーションエンジニアリング)

保有資格

- ・高度情報処理技術者
 - －システムアーキテクト
 - －データベーススペシャリスト
 - －情報セキュリティスペシャリスト



西川 孝盛
Takamori Nishikawa

株式会社天晴データネット
代表取締役社長
Tensei Philippines Inc.
COO/CFO

プリンシパルコンサルタント
(ビジネスアーキテクト)

経歴

30年以上に渡りIT業界で活動。1989年に第1種情報処理技術者に最年少合格。Unixカーネル開発、金融機関向けシステム開発担当。1996年に福井にIT企業を起業し、大手ITベンダーと金融機関向け開発（ネット銀行基幹系・保険フロント業務系）。2008年に天晴データネット代表取締役社長に就任。社長になってもコーディング・デバッグも継続。2014年にフィリピンに子会社を創業しITとBPOを提供中。1-Readでは、自らがビジネスアーキテクトとして参画する傍ら、ITデリバリーのパートナー企業の立場としても参画。

得意分野

- ・SI分野（業種：ネット銀行・保険・共済・物流、手法：ニアショア・オフショアをミックス）
- ・DX分野（IoTプラットフォーム「iBMS」、LoRaWAN・RPAを活用したBPOサービス、ブロックチェーン）
- ・経営分野（自社/フィリピン子会社のみならず、スポーツ事業会社や芸能プロダクション等にも経営参画）



保有資格

- ・情報処理応用技術者
- ・Oracle Gold
- ・簿記2級、FP3級



山谷 佳名恵
Kanae Yamaya

コミュニケーションデザイナー
ホタテ大使
(釜石市ヤマキイチ商店様)

経歴

約20年に渡り、大手ITベンダー経営企画部門で人材育成/エンゲージメント向上、ビジネスプロセスイノベーション（業務改善支援）、新規ビジネス創造等を担当。2020年から1-Readにて副業を開始し、広報、資料デザイン、ファシリテーションなどを担当。また2021年より地域物産のブランドアンバサダー(ホタテ大使)を開始。ワンリード発のYouTube『やまやちゃんねる』で情報発信中。

得意分野

コミュニケーションデザイン（お客様と企業とのつながりにおける、より良いコミュニケーションの場を作るためのデザイン）

三陸釜石
全ヤマキイチ



倉知 陽一
Yoichi Kurachi

シニアアドバイザー

経歴

早稲田大学教育学部数学専修卒業。富士通株式会社で長年に渡り、社会インフラシステムを支えるソフトウェアの提案・企画・構築・サポート業務に従事。直近10年間はデジタルビジネスの先兵隊として、クラウド/ビッグデータ/AIに関わるソリューション・サービスの企画・事業化に携わる。お客様へのソフトウェアテクノロジーをベースとしたデジタル提案やエバンジェリストとしても活動経験も豊富。加えて2017年より、富士通社内での企業内ベンチャーとしてのAIチャットボット事業の責任者として、0から短期に立ち上げた実績を持つ。2021年6月に富士通株式会社を定年退職し、ユーザ企業、ソフト・サービス会社、スタートアップなどの中小企業向けアドバイザー（DX、IT領域）に従事。

得意分野

- ・ビジネス課題をソフトウェアテクノロジーで提案・解決
- ・新規ソリューション・サービス企画・事業企画

保有資格

- ・第一種、第二種情報処理技術者
- ・教員免許（高校・中学 数学・理科）



円実 稔
Minoru Enjitsu

エグゼクティブアドバイザー

経歴

京都大学経済学部卒業。30年に渡りメガバンクに勤務。内、約25年はシステムに関与し、大規模システム開発や銀行合併に於けるシステム統合のプロジェクトマネジメントや、グローバルシステム等の責任者も歴任。銀行退職後もグループの関連SIerの役員として活動。現在は上場会社の監査役として活躍中。

- 1980年 三菱銀行（現三菱UFJ銀行）に入行
- 2003年 同行 ニューヨーク駐在 米州本部CIO
- 2008年 同行 執行役員システム部部長
- 2010年 三菱総研DCSに転籍 専務執行役員
- 2014年 同社 代表取締役社長
- 2020年 同社を退職 上場会社の監査役として活躍中

得意分野

- ・銀行系システム全般
- ・銀行合併/大規模システム統合
- ・ITガバナンス
- ・AML/コンプライアンス
- ・グローバル



安留 義孝
Yoshitaka Yasutome

プリンシパルコンサルタント

経歴

1992年明治大学商学部卒業。メガバンク系シンクタンクを経て、2001年富士通株式会社入社。現在、海外の金融、小売業のデジタル化を中心に調査、研究業務に従事。個別企業へのコンサルティングに加え、各種団体での講演、専門誌への寄稿も行う。直近3年間で、世界22ヶ国を訪問。ショッピング、移動などを通じて現地のキャッシュレス決済を体験。

代表図書・実績

- ・『キャッシュレス進化論 ～世界が教えてくれたキャッシュレス社会への道しるべ～』（2019年、きんざい）
- ・『テレワークでも成果を上げる仕事術 これからのテレワークに必要な「考え方」+「ツール活用」』（2020年、マイナビ出版）
- ・「月刊消費者信用」（きんざい）、「月刊金融ジャーナル」（金融ジャーナル社）の連載を中心に、金融専門誌への寄稿多数。
- ・セミナーインフォ、NCB lab、日本クレジット協会、金融財政事情研究会、ペイメントナビなどでの講演多数。

1. 会社概要

2. コンサルタント紹介

3. コンサルティングの内容

4. クラウドサービス

何から手をつければ良いかわからない

ビジネスモデルイノベーション支援

お客様自身が認識していないビジネス上の課題をTOC (Theory Of Constraints)という手法を用い、解決の方向性をご提案します。

新ビジネス創出支援

経験豊かなコンサルタントが集う『ビジネス創出プラットフォーム』で新たなビジネスの創出、具現化に向けたお手伝いをいたします。

経営課題を何とかしたい

経営コンサルサービス

「経営戦略」「マーケティング戦略」「新事業開発」「事業再構築/ビジネス変革支援」等、あらゆる経営課題の戦略策定から、実行のサポートまでを支援します。

人材/キャリア開発、エンゲージメント向上支援

従業員一人一人がキャリア意識を持ちいきいきと働き活躍できる、魅力ある組織づくりや人材育成を支援します。

非効率な現場を効率化したい

IT支援サービス

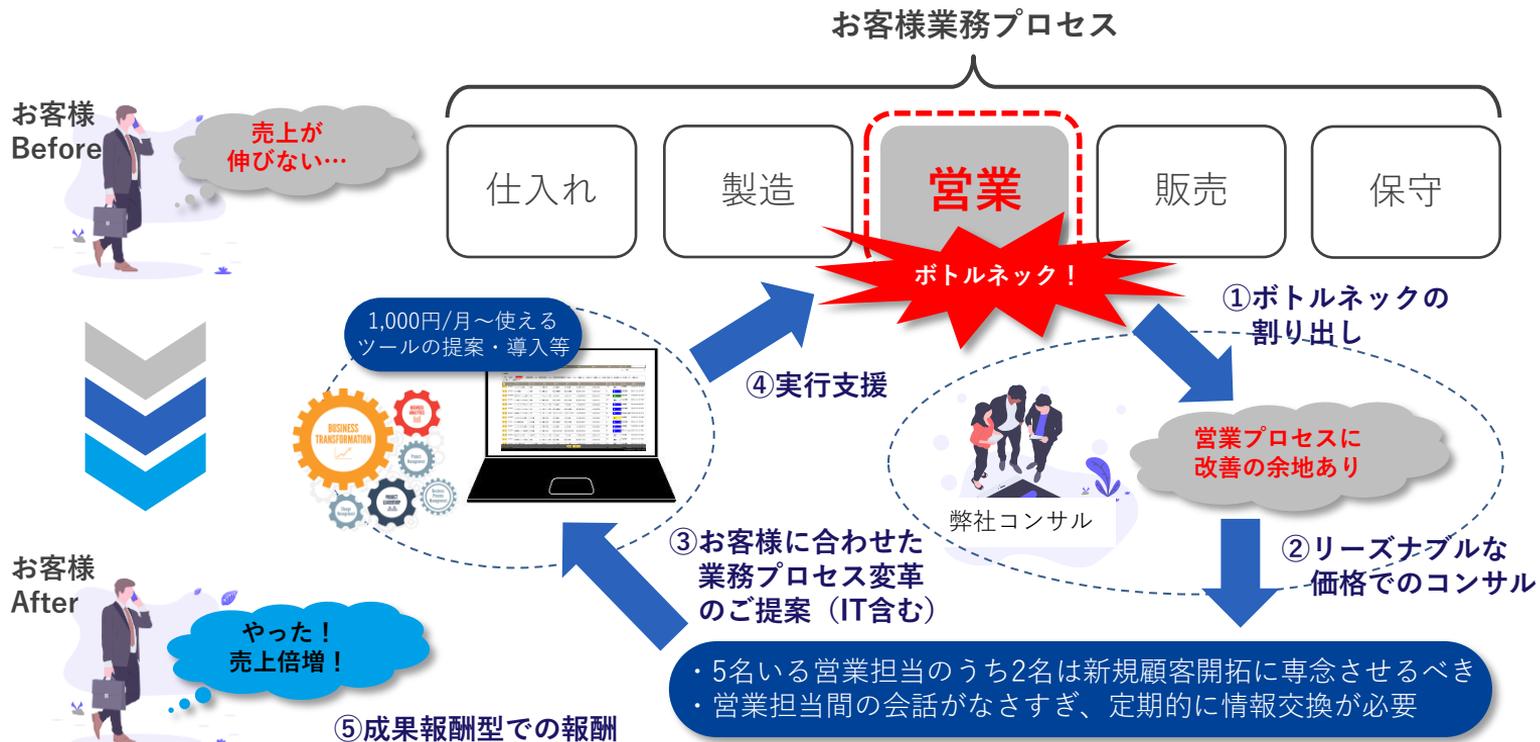
営業活動の効率化、仕入・発注業務の効率化、リソース管理に至るまで、IT利活用を徹底サポートし、働き方改革・業務効率化・コスト削減の推進を支援します。

- **TOC(Theory Of Constraints : 制約理論)**に基づいたコンサルティング手法を用いて、地域企業の困りごとを効果的に解決します。次ページで実施イメージをご説明します。
 - 「どんなシステム(業務プロセス等も含む広義のシステム)であれ、常に、ごく少数(多分唯一)の要素または因子によって、そのパフォーマンスが制限されている」という仮定から出発した包括的な経営改善の哲学であり手法です。
 - 業務プロセス全体を鎖に例えると、鎖の中で一番弱い輪の強度を高めない限り、そこがボトルネックとなり続けるので、業務プロセス全体のパフォーマンス改善は出来ないという考え方です。

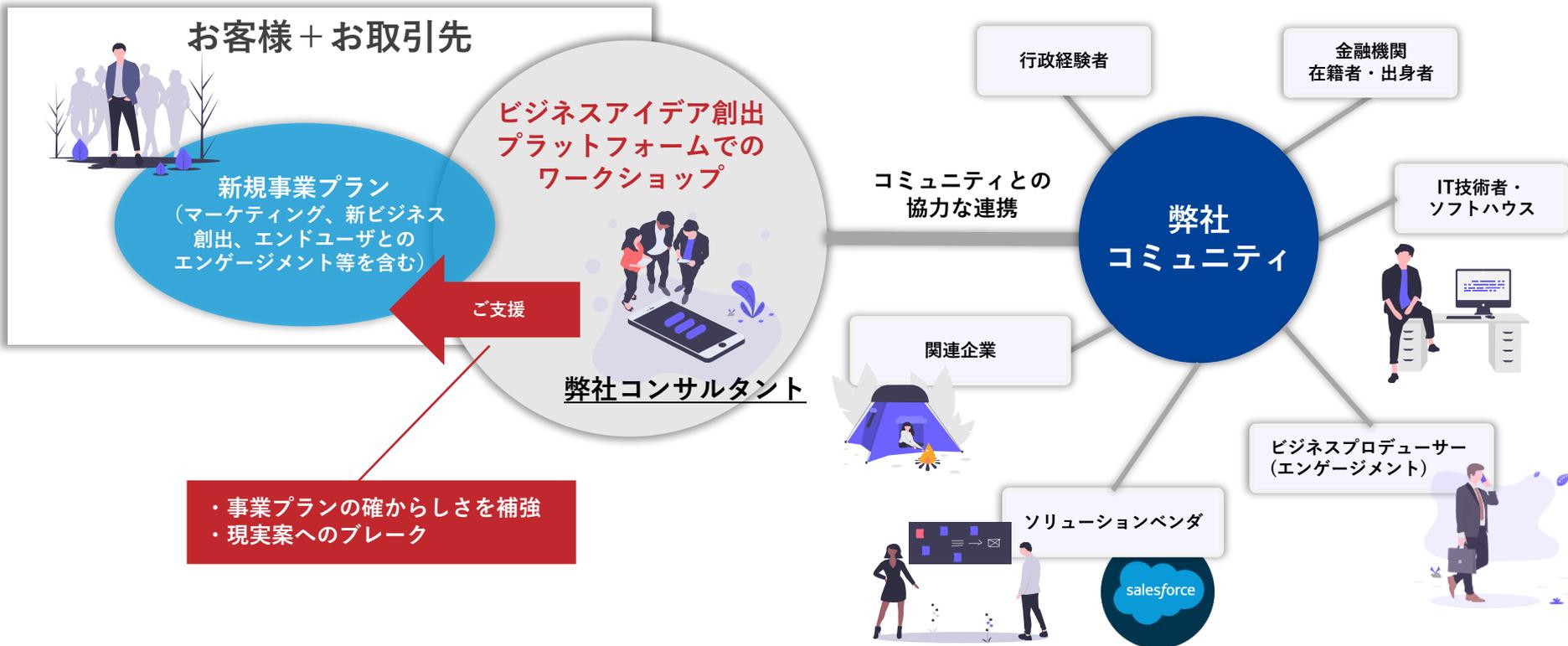


**制約にフォーカスして問題解決を行えば、
小さな変化と小さな努力 且つ 短時間の内に、
著しい成果が得られます。**

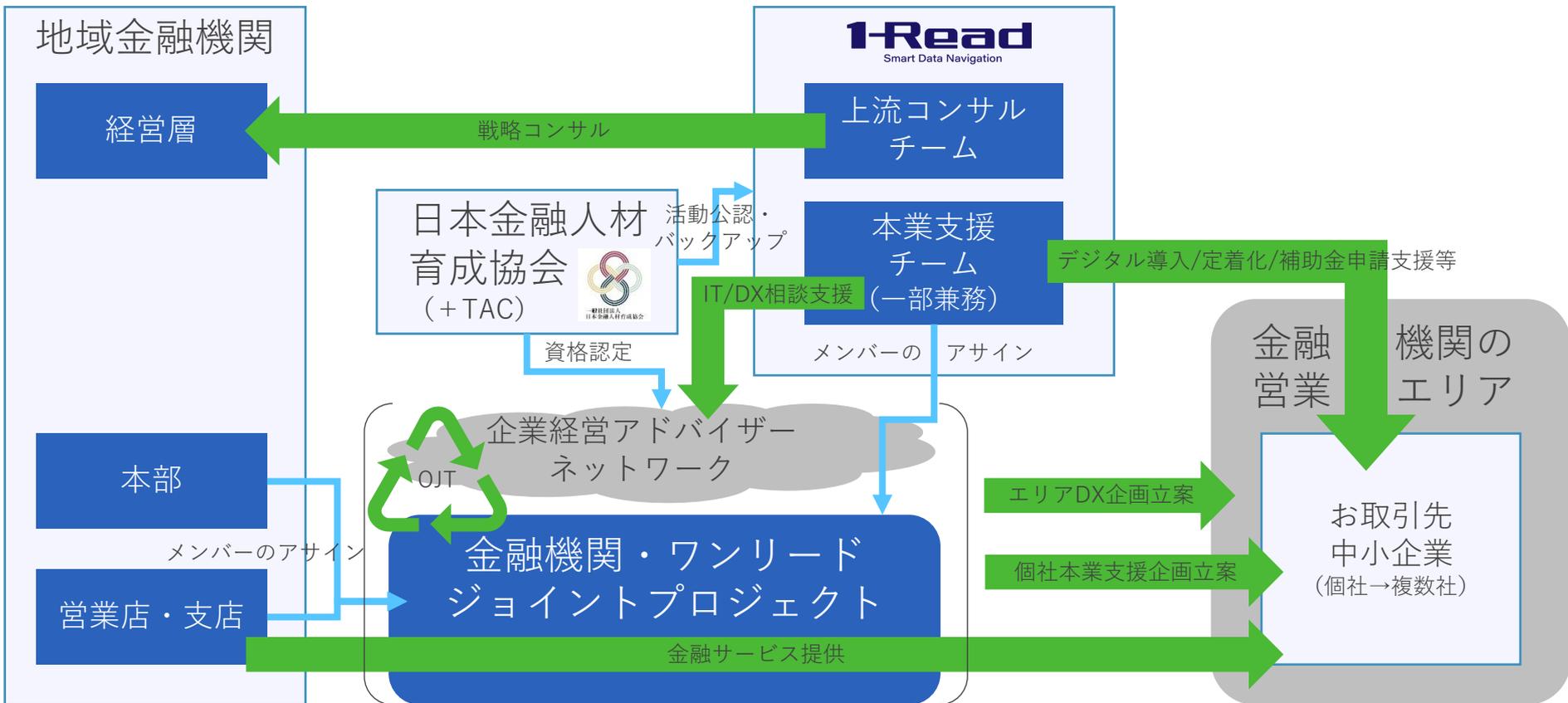
- お客様企業における 困りごとの『ボトルネック』のみに着目し改善を行うことで、ソリューションありきではない解決案を提示します。



- 主に **お客様企業様間のクロスインダストリー相乗効果**を狙い、ビジネス革新/創出を行います。



- **地域金融機関の経営層と現場の双方に入る**ことで活動の効果を高めます。





一般社団法人

日本金融人材育成協会

「企業経営アドバイザー」の紹介ページより

経営者の伴走者として地域企業の元気を支える「総合診療医」!

- 2017年9月にTAC株式会社の全額拠出により設立された協会です。
- **地域経済の活性化や地域企業の持続的成長促進への対応**という、我が国の喫緊の社会的課題を解決できる人材の育成を目的としています。
- 認定資格として「**企業経営アドバイザー検定**」「相続検定」「年金検定」があります。
- 本協会の森俊彦会長（日本銀行出身）とのディスカッションを重ね、弊社は本協会よりサポートを頂きながら活動出来る運びとなりました。



地域金融の未来

金融機関・経営者・認定支援機関 森 俊彦 による価値共創



森俊彦さんほど中小企業者のことを思っている人を私は知らない。だから、いの一冊に「中小企業応援士」をお願いした。

重永 隆志

中央経済社

弊社として本協会と独自にパートナーリングし、 地域の中小企業の活性化の為の活動を実施

地域企業の支援実績①

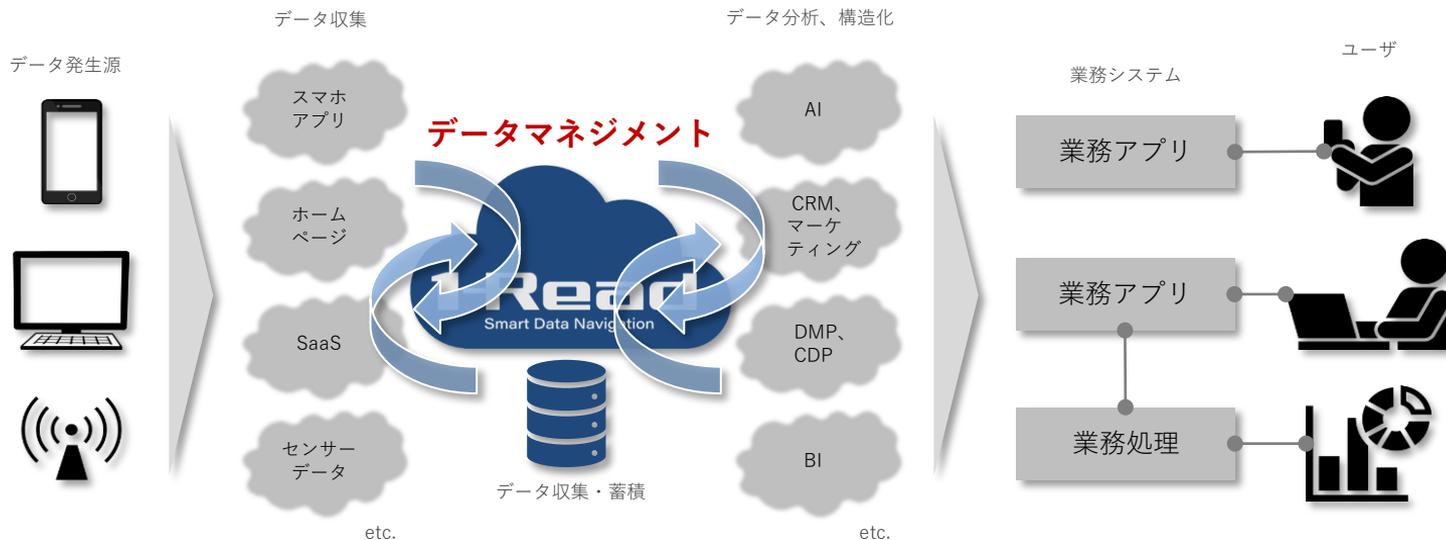
業種	具体的なコンサルティング内容他	補助金・助成金
製造小売業者事業協同組合 (食品)	お客様要件 : SPA本格対応 コンサル内容 : 直営店戦略と生産管理との連携による在庫評価コンサルティング IT導入等 : 生産販売システム導入	専門家派遣事業(商工会) 施設集約化補助金他
製造卸者 (飲料品)	お客様要件 : 販売チャネル及び販売体制再構築 コンサル内容 : 代理店施策立案及び受発注・手数料計算に関するコンサルティング IT導入等 : 代理店管理システム導入	IT導入補助金
小売業者 (衣料品専門店)	お客様要件 : 業態変換戦略(多事業化及び本店移転) コンサル内容 : 多事業化及び移転に伴う業務BPR及びシステム化計画立案 IT導入等 : 顧客管理・販売管理システム導入	雇用促進関連助成金 IT導入補助金
小売業者 (スーパー)	お客様要件 : 店舗出店戦略 コンサル内容 : 新店舗進出に伴う販売履歴データ分析 IT導入等 : 顧客管理システム導入	—
サービス業者 (衛生)	お客様要件 : 新規事業戦略 コンサル内容 : 新規事業進出に伴う業務BPR及びシステム統合化計画立案 IT導入等 : 財務会計・販売管理システム導入	IT導入補助金他
サービス業者 (冠婚葬祭)	お客様要件 : 少子化対策基本方針策定 コンサル内容 : 地域人口データ及び顧客データ分析による今後のビジネスプラン策定支援 IT導入等 : —	専門家派遣事業(商工会)
運送事業者 (トラック輸配送)	お客様要件 : 荷主企業との運賃交渉施策立案 コンサル内容 : 業務効率化及び顧客(荷主)価値向上施策立案 IT導入等 : 運行管理・販売管理システム導入	運行管理高度化支援補助金 雇用促進関連助成金 省エネ補助金
情報通信業 (ソフトウェア業)	お客様要件 : 業態変換戦略(労働集約ビジネス及び下請ビジネスからの脱却) コンサル内容 : 自社ソフトウェア製品戦略立案及び投資計画策定 IT導入等 : —	—

地域企業の支援実績②

業種	具体的なコンサルティング内容他	補助金・助成金
流通加工業	お客様要件 : 財務分析(売上・利益ポートフォリオ分析) コンサル内容 : 財務情報、管理会計情報をベースとしたセールスミックス/チャンネルミックス施策提案	専門家派遣事業(商工会)
サービス業 (美容室チェーン)	お客様要件 : 新規顧客開拓 コンサル内容 : 新規顧客ターゲット選定(ペルソナ選定)、プロモーション施策提案、実施 IT導入等 : タブレット、Wi-Fi導入等	持続化補助金
小売業者 (スーパーマーケットチェーン)	お客様要件 : 経営顧問 コンサル内容 : 出店戦略、新規事業立ち上げ、IT導入、マーケティング等幅広い分野での経営相談対応(社長の壁打ち)および、実施 IT導入等 : 新規ネットワーク導入(店舗間接続)、新規システム(SaaS導入)、デバイス導入(タブレット等)、SNS活用等	専門家派遣事業(商工会) 持続化補助金 IT導入補助金
サービス業 (コンサルティング)	お客様要件 : 新規事業立ち上げ コンサル内容 : コンサルティングビジネス立ち上げに伴う戦略立案、ビジネススキーム構築 IT導入等 : ー	持続化補助金
サービス業 (インターネットサービス) ×N社	お客様要件 : 創業支援、新規事業立ち上げ コンサル内容 : スタートアップ企業の創業サポート、事業戦略立案、事業立ち上げ支援等 IT導入等 : ー	専門家派遣事業(商工会) 持続化補助金
サービス業 (スポーツジムチェーン)	お客様要件 : 新規事業立ち上げ コンサル内容 : 新規事業立ち上げ(ビジネスモデル、ビジネスプラン作成等)支援等 IT導入等 : ー	持続化補助金
農業法人 (いちご農園)	お客様要件 : 集客 コンサル内容 : 集客増加に向けた各種プロモーション施策提案、実施 IT導入等 : MEO(Map Engine Optimization)対策、SNS活用等	ー

1. 会社概要
2. コンサルタント紹介
3. コンサルティングの内容
- 4. クラウドサービス**

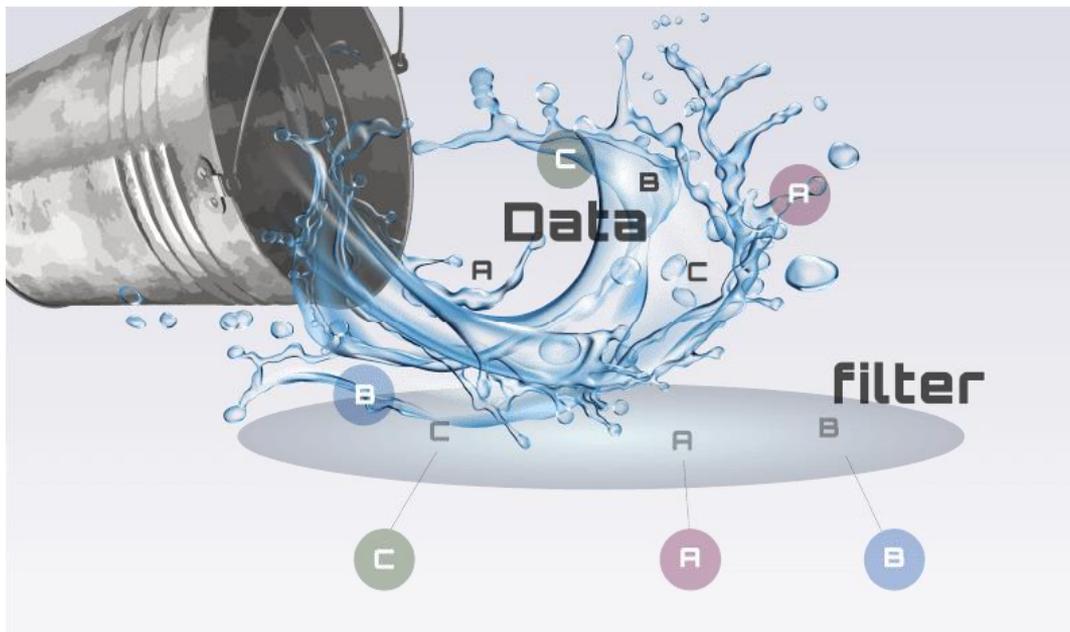
- サービス同士が繋がっていくデータ利活用のエコシステム内に於いて、ニーズが高いものの、**軽快・簡便な解決方法が少ない、データマネジメント領域をカバー**します。



※ 「データマネジメント」とは、主に以下の事柄を含んだ総称として使用しています。

- データクレンジング : 重複や誤記、表記の揺れ等を探し出し、削除や修正、正規化等を行ってデータの品質を高めること
- データプレパレーション : 後続システムやサービスが処理できるようにデータを事前加工すること
- データフェデレーション : 分散したデータを仮想的に統合すること
- データナビゲーション : キー項目を以って各種データ間を渡り歩くこと

- 弊社が提供するデータ利活用クラウドサービスの中心には、九州大学のSIGMAという基礎技術を用いています。
 - SIGMAの特徴は「全データを頭から一度だけ読む」 (= One Sequential Read) であり、これと冒頭の“百聞は一読に如かず”を掛けています。



- 以下の3つが大きな特徴です。

データの事前準備作業の大幅削減

- 1
 - データ処理前の規格統合作業等が不要若しくは大幅削減出来る為、初見のデータでもすぐに処理が開始出来ます。

超高速動作と超大量データ取扱

- 2
 - SIGMAの特徴により超高速に動作します。特にバッチ処理はデータを読み込んだ時点で処理が終わるので、これより速いものは存在しません。
 - 理論上、取扱データ量上限や、処理漏れ・取りこぼしは、一切ありません。

シンプルな機能とリーズナブルな価格

- 3
 - 大手ベンダの製品のように多くの機能はありませんが、シンプルで使い易い機能に絞っており、その分、リーズナブルな価格設定としています。

1-Read TXTScanCert

検索対象データの存在・非存在の証明書発行サービス

1-Read XtremeBatch

NoSQL開発
フレームワークサービス

機能概要・特徴

- Big Data (NoSQL) と連携した簡易開発フレームワーク
- 高速大量データシステムの高生産性開発を実現
- XML、CSV等の正規化・非正規化データでの業務システム及びデータ加工フロー制御開発フレームワーク
- 対話型でのプログラミング機能を実装 (高生産性・低コスト)

用途

- Agile型開発
- 外付簡易情報システム構築
- データ形式・テーブルレイアウトが変更しやすい業務

1-Read Data Lake

NoSQLデータレイク
プラットフォームサービス

機能概要・特徴

- Big Data (NoSQL) データレイクプラットフォーム
- 散在するデータの統合を非構造化、Index設計レスで実現
- XML、CSVデータをシームレスにハンドリング可能
- テーブル設計・Index設計不要

用途

- 複数形態の取引データより横断的に顧客プロファイルを検索する仕組 (大福帳型システム)
- XMLデータベース向け業務 (ドキュメント管理・原本管理等)

1-Read Data Prep

学習型データ
プレパレーションサービス

機能概要・特徴

- クレンジングロジックのライブラリ化
- ライブラリの組み合わせ・リトライ実行
- ライブラリの新規作成・加工が可能
- フロー実行及びバッチ処理化が可能

用途

- IoTデータ補正 (単位変更、変化量計算、移動平均ノイズ除去、スパイク異常値除去等)
- データ移行 (欠損データ補完、桁変更、項目間連携、合算、集計、名寄せ、縦横変換等)

- CSV形式のデータを読み込んだ瞬間に処理を完了することが出来る、究極のバッチ処理サービスです。

提供機能

- データ加工機能：抽出・連結・集計・ソートの4大機能を有します。通常の技術だと困難な日本語項目をキーにした異種データの連結も可能です。
- 一括フロー実行：これらの機能は自由に組み合わせ、纏めて実行出来ます。複雑なジョブステップのバッチ処理も簡略化することが可能です。
- Webブラウザによる操作：加工条件の編集から処理結果の参照まで、全てWebブラウザ上で簡単に操作することが出来ます。

利用シーン

- 業務報告・分析用統計資料の作成：トランザクションやログ等の生データを超高速且つ自由に集計・加工して、レポート作成等に利活用出来ます。
- バッチ処理の性能改善：RDBでは数時間を要していた大量データ処理も、数分から数十分で完了しますので、既存システムの外付けで性能改善が図れます。
- その他：旧システムからのデータ移行等でもお使い頂けます。

- データ利活用に於いて、最もコストが掛かるデータの事前準備作業を、簡単且つ低コストで実行出来るサービスです。

提供機能

- データ整形機能：対話型インターフェイスとプリフィックスメニューにより、プログラミングや統計解析等の専門スキルを持たない人や、本格的なETLを導入する予算がない企業でも、抽出・結合・異常値除去・欠損値補完といった基本的なデータ事前準備作業を簡単に実施することが出来ます。

利用シーン

- BIやAIへのデータ投入：元データが利活用ツールの読み込める形になっていなかったり、IoTやセンサーデータに異常値が含まれていて上手く分析が出来ない場合に、データを適切且つ綺麗な形式・様式に整形することが可能です。
- データ分析サービスとのゲートウェイ：Webアクセスログ等を外部のデータ分析サービスに投入したい場合に、サービスプロバイダー側が要求する形式に整形することが出来ます。またサービスプロバイダー側で利用することにより、データ整形起因で諦めていた潜在顧客を誘導することが可能となります。

- 格納された**複数のXMLファイルを、あたかもリレーションが張られたDBのように横串で検索**し、検索結果として得られた項目をキーとして渡り歩くことが出来るサービスです。

提供機能

- データ検索機能：複数のXML形式のデータに対し、任意の値や文字列で検索を行うことが出来ます。登録や更新したばかりのデータやそれぞれが全く関係のない異種データでも取り扱うことが出来るので、ほぼ設計レスで簡易型データレイクを構築することが出来ます。

利用シーン

- 監査・検査対応：複数の業務システムのデータを特定条件で検索し、更にその検索結果をインプットとして全データを横串で検索することで、一切の漏れもなく、違反行為等を発見することが可能です。
- 異業種コラボレーション：複数社が参加してデータを持ち寄り、更にオープンデータ等も含めて利活用をしたい場合に、データジャケットのやり取り以降の実データの格納と検索、加工を行えます。
(注：1-Read Xtreme Batchを併用します。)

The logo for 1-Read features the number '1' in a bold, sans-serif font, followed by a horizontal line that extends to the left of the 'R'. The 'R' is also in a bold, sans-serif font, and the word 'Read' follows in a similar style. The entire logo is white and centered on a dark blue background with a subtle pattern of curved lines.

1-Read

Smart Data Navigation